

**Арт Бизнес Консалтинг  
(Нижнее Поволжье)**

г. Волгоград, ул. Канунникова, 6/1  
г. Волжский, ул. Карбышева, 76  
г. Астрахань, ул. Бэра, 28а

**Телефон:**

+7 8442 50-34-77  
+7 9616 77-97-77  
+7 8512 69-11-69

**Интернет:**

[www.abc-vlg.ru](http://www.abc-vlg.ru)  
[www.ok-nlp.ru](http://www.ok-nlp.ru)  
[www.galinov.ru](http://www.galinov.ru)



Art of Business Consulting

## **Практический семинар «УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ И РАБОТА С ДОЛГАМИ»**

*Ваша компания продает товары, выполняет работы или оказывает услуги с отсрочкой платежа?*

*Вы сталкиваетесь с тем, что вам не платят вовремя или не платят совсем?*

*Ваши работники не знают, как эффективно работать с должниками?*

*У вас много сомнительных и сложных с точки зрения взыскания долгов?*



Это значит, что у вас не создана система управления дебиторской задолженностью, которая бы помогла персоналу четко определить правила игры с «дебиторкой» и уменьшить потери от безнадежных долгов.

### **На семинаре Вы узнаете, что представляет собой система управления дебиторской задолженностью и как эффективно собирать долги?**

Семинар рассчитан на руководителей, начальников отделов продаж, специалистов служб экономической безопасности и юристов, занимающихся взысканием долгов

#### **В программе семинара:**

- Определение необходимых этапов и показателей работы с дебиторской задолженностью
- Определение сотрудников, ответственных за работу с дебиторской задолженностью
- Проверка контрагента до заключения сделки
- Официальные и неофициальные источники информации о контрагенте

### **Примите участие в семинаре и Вы получите реальные инструменты взыскания дебиторской задолженности**

- Как обеспечить исполнение обязательств: методы и технологии
- Ключевые моменты оформление договора, товаросопроводительных документов, актов выполненных работ и т.п.
- Стратегии общения с должниками
- Выбор способа взыскания долга
- Источники и виды информации о должнике и его имуществе
- Безнадежные долги и их списание
- «Арсенал» кредитора: Как получить свои деньги?



Узнайте условия участия по телефонам:

**(8442) 59-34-77, 50-34-77**

**Арт Бизнес Консалтинг  
(Нижнее Поволжье)**

г. Волгоград, ул. Канунникова, 6/1  
г. Волжский, ул. Карбышева, 76  
г. Астрахань, ул. Бэра, 28а

**Телефон:**

+7 8442 50-34-77  
+7 9616 77-97-77  
+7 8512 69-11-69

**Интернет:**

[www.abc-vlg.ru](http://www.abc-vlg.ru)  
[www.ok-nlp.ru](http://www.ok-nlp.ru)  
[www.galinov.ru](http://www.galinov.ru)



*В программе семинара предусмотрены лекции, обсуждения, практикумы, ответы на вопросы.*

**Продолжительность семинара:** 6 академических часов.

**Семинар состоится: 10 декабря 2010 года**

**Стоимость участия:** 2400 руб. В стоимость включено: участие, 2 кофе-брейка, обширный раздаточный материал.



**Ведущий семинара: Дудин Алексей Сергеевич ([www.adudin.ru](http://www.adudin.ru))** – практикующий юрист, бизнес-консультант, имеющий опыт работы как в качестве частнопрактикующего специалиста, так и в качестве корпоративного юриста и начальника юридическо-договорного отдела.

**За время работы постоянно занимался и продолжает заниматься вопросами взыскания долгов и оптимизации работы с дебиторской задолженностью.**

Автор статей на тему **управления дебиторской задолженностью и работы с долгами** в журналах «Управление компанией», «Корпоративный юрист», «Профессия «Директор», «Управление сбытом».

**Зарегистрируйтесь на семинар:  
(8442) 59-34-77, 50-34-77  
[www.abc-vlg.ru](http://www.abc-vlg.ru)**

**Арт Бизнес Консалтинг  
(Нижнее Поволжье)**

г. Волгоград, ул. Канунникова, 6/1  
г. Волжский, ул. Карбышева, 76  
г. Астрахань, ул. Бэра, 28а

**Телефон:**

+7 8442 50-34-77  
+7 9616 77-97-77  
+7 8512 69-11-69

**Интернет:**

[www.abc-vlg.ru](http://www.abc-vlg.ru)  
[www.ok-nlp.ru](http://www.ok-nlp.ru)  
[www.galinov.ru](http://www.galinov.ru)



**Программа практического семинара**

**«Управление дебиторской задолженностью и работа с долгами»**

**Блок 1. Создание системы управления дебиторской задолженностью**

- Типовые варианты работы с дебиторской задолженностью и долгами
- Преимущества системного подхода управлению «дебиторкой» и работы с долгами
- Определение необходимых этапов и показателей работы с дебиторской задолженностью
- Определение ответственных лиц

**Блок 2. Проверка контрагента, заключение и исполнение сделки**

- Важность проверки контрагента до заключения сделки
- Официальные и неофициальные источники информации о контрагенте
- Определение условий работы с отсрочкой платежа
- Особенности заключения договора
- Протоколы разногласий и гарантийные письма
- Способы обеспечения исполнения обязательств (неустойка, залог, поручительство и т.п.)
- Дополнительные механизмы защиты интересов кредитора
- Ключевые моменты исполнения обязательств по договору и их документальное оформление

**Блок 3. Претензионная и судебная работа с должником**

- Причины возникновения долга
- Типовые ситуации поведения должников
- Принципы и стратегии работы с должником
- «Арсенал» кредитора
- Судебная процедура взыскания долга и ее ключевые моменты

**Блок 4. Взыскание долга, исполнительное производство, списание безнадежных долгов**

- Источники и виды информации о должнике и его имуществе
- Варианты взыскания долга
- Возможности самостоятельного взыскания долга
- Исполнительное производство и взаимодействие со службой судебных приставов
- Меры дополнительного воздействия на должника
- Безнадежные долги и их списание